

## Area Sales Manager (w/m)

Unser Auftraggeber ist ein internationaler Finanzdienstleister mit Hauptsitz im Rhein-Main-Gebiet.

Das Aufgabengebiet umfasst ...

- Sie tragen die Verantwortung für die Akquise von Neukunden
- Sie betreuen aktiv Ihr Kundenportfolio
- Sie leisten einen wesentlichen Betrag zum Aufbau neuer Märkte
- Sie sind Ihren Kunden gegenüber ein kompetenter Partner, entwickeln bedarfsgerechte Lösungen und schließen den Verkaufsprozess erfolgreich ab

Ihr Standort: Region Baden-Württemberg

Zur erfolgreichen Bewältigung der Aufgabe bringen Sie mit ...

- Sie sind eine verkaufsstarke, kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit mit einer vernetzten Denkweise, großem Engagement und selbständiger Arbeitsweise
- Ihren Willen zum Erfolg kombinieren Sie mit einem ausgesprochenen Dienstleistungsverständnis - Einwände und Widerstände betrachten Sie als Verkaufschancen
- Ihre Ausbildung, mindestens auf Diplomniveau, ergänzen Sie vorzugsweise mit einer Weiterbildung in Richtung Verkauf
- Sie verfügen bereits über mehrere Jahre Verkaufserfahrung mit Erfolgsnachweis
- Kenntnisse im Bereich Finanzen, Forderungs- und Creditmanagement sind von Vorteil

Das Angebot:

Sie leisten einen wesentlichen Beitrag zum Unternehmenserfolg in einem äußerst attraktiven und prosperierenden Markt. Sie profitieren von der offenen und kooperativen Unternehmenskultur, welche durch Professionalität und die Marktkraft einer erfolgreichen globalen Unternehmung geprägt ist. In einer fundierten Einarbeitungsphase lernen Sie das Produktportfolio kennen. Sie genießen große Selbständigkeit, Unterstützung durch ein motiviertes Team und überdurchschnittlich gute Verdienstmöglichkeiten.

Ihr Weg zu uns:

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen -vorzugsweise per E-Mail- über unser Online-Bewerbungsformular zu.

Erste Fragen beantwortet Ihnen:

Daniela Kudell

d.kudell@IhrPersonal.com

Telefon: +49 (0) 6171 6996-67

Mobil: +49 (0) 174 921 7554